

# MEMORIA 2023• 2024

FUENTEALBA MARTIN PRESIDENTE Coop Tel de Calafate Ltda

#### **ESTIMADOS SOCIOS**

Como cada año, ponemos a consideración de cada uno de ustedes la Memoria que refleja pormenorizadamente todas las acciones llevadas a cabo durante el siguiente Ejercicio, de su análisis detallado, aspiramos a una posterior aprobación de lo actuado por este Consejo de Administración.

La rendición de cuentas abarca el período comprendido entre el 1 de junio de 2023 y el 31 de mayo de 2024.

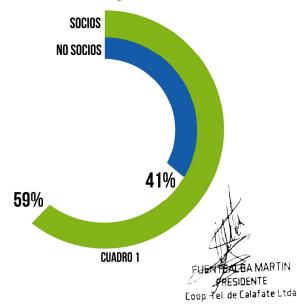
Fue un año de mucho trabajo en el que ratificamos el rumbo en el cuidado del medio ambiente con inversiones en energías limpias, el tendido de redes nuevas y ampliaciones de Fibra Óptica al Hogar, optimizamos nuestros recursos operativos y de servicios sin

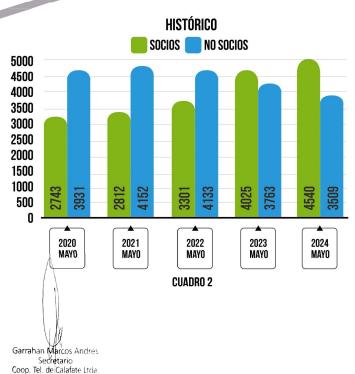
incrementar la dotación de personal, y la multiplicación de puertos para conexiones de Fibra Óptica al Hogar.

Estamos orgullosos de lo realizado y esperamos que ese mismo sentimiento alcance a cada uno de los Socios, en primera instancia por contar con trabajadores que se superan en su preparación para estar a la altura de las circunstancias de aquello que la natural evolución tecnológica y la demanda del público requiere y por sobre todas las cosas, el compromiso y pertenencia con nuestra Cooperativa para que cada año nos encuentre con mayor eficiencia en las prestaciones y relación con quienes formamos parte de esta entidad.



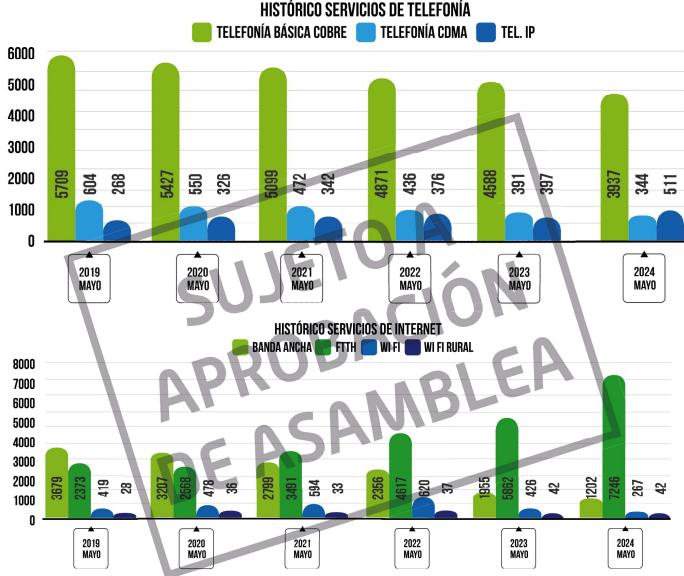
Al 31 de mayo de 2024 contamos con 8049 clientes de los cuales 4540 son Socios (cuadro 1), es importante señalar que se mantuvo la tendencia de este incremento tal como sucediera en el período anterior, y toma aún mayor relevancia al compararlo con los últimos años, información proporcionada en el (cuadro 2).



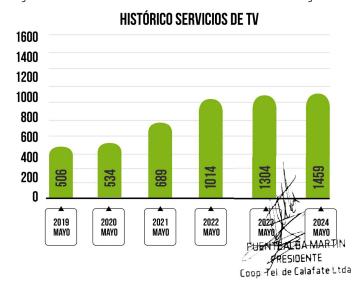


En lo que se refiere a los servicios que presta COTECAL por todo concepto y en diferentes ubicaciones, el detalle señala que las líneas telefónicas activas suman un total de 4792 de acuerdo con el siguiente detalle: Línea Tradicional de Cobre 3937; Telefonía Inalámbrica (Tecnología CDMA 450 MHz) 344; Tecnología IP El Calafate (a través de Fibra Óptica al Hogar) 505; Tecnología IP El Chaltén (a través de Fibra Óptica al Hogar) 6

En lo referente a Internet, el total de servicios activos alcanzó los 8757: Fibra Óptica al Hogar El Calafate 6819; Fibra Óptica al Hogar El Chaltén 427; Banda Ancha (ADSL) 1202; Enlaces WIFI Urbanos El Calafate 267, Enlaces WIFI Rural El Calafate 40 y Enlaces WIFI El Chaltén 2. Los gráficos son claros respecto a la evolución registrada a lo largo del Ejercicio en análisis:



Similar tendencia alcista se registra en lo que se refiere al servicio de TV, partimos de 1304 conexiones al comienzo del Ejercicio para llegar a 1459 en el último mes como lo demuestra esta imagen:



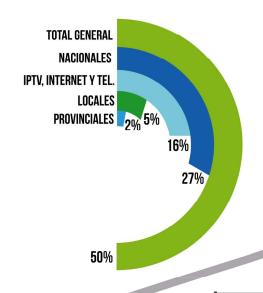
#### MUEBLES, ÚTILES, HERRAMIENTAS, HARDWARE

Como ya es habitual, para facilitar la comprensión y observar el detalle de las inversiones realizadas nos apoyamos en gráficos que brindan mayor claridad para la interpretación de los datos detallados en esta parte de la Memoria.

Al igual que en el Ejercicio anterior, el foco estuvo fijado en compras asociadas a la tecnología, acompañando la evolución y multiplicando las oportunidades para llegar a todos los vecinos dentro de los mismos estándares de servicio.

Entre materiales para ampliación de nodos de fibra, equipamiento destinado a la instalación domiciliaria y conexiones a redes, baterías y paneles solares para asistir energéticamente a nuestros sitios ubicados en lugares estratégicos, y accesorios para llevar a cabo las extensiones previstas, hemos invertido en este período aproximadamente medio millón de dólares.

En este Ejercicio decidimos además adquirir dos vehículos Fiat Fiorino para ser utilizados por el personal de plantel exterior; esta



inversión nos ha permitido facilitar los desplazamientos mediante utilitarios de menor porte, precio y gastos de mantenimiento lo que brindó mayor agilidad menores costos y la practicidad requerida para recorrer los diferentes puntos de la ciudad en atención de los requerimientos de los Socios.

Con esta incorporación pudimos definir mejores esquemas de transporte destinando las unidades al servicio de las necesidades propias de cada situación y territorio.



#### ÁREA PLANTEL EXTERIOR -ÁREA DESPLIEGUE DE REDES

En las consideraciones finales de la Memoria anterior nos habíamos comprometido a continuar con la estrategia de expansión de nuestro plantel exterior a los efectos de cubrir a corto plazo toda la zona urbana de El Calafate con Fibra Óptica.

Con enorme satisfacción decimos hoy que ese anhelo está muy próximo a cumplirse, ya que en este Ejercicio hemos dado un paso importante en ese sentido.

Entre redes nuevas y ampliaciones que incluyen sectores como Zona de Chacras, Barrio Félix Frías y Punta Soberana entre otros, hemos sumado tres mil quinientos nuevos puertos de conexión en la localidad.

Y lo que más orgullo aún nos da, es poder reconocer que el trabajo fue realizado por nuestro propio personal, que oportunamente fuera preparado no solo para reparar y mantener las redes existentes, sino para efectuar los tendidos que años atrás eran tercerizados a empresas contratistas.

Hoy es posible efectuarlo mediante gestión propia porque invertimos en equipamiento, tecnología y formación, por lo que hacemos público el reconocimiento a todos los involucrados en estas obras.

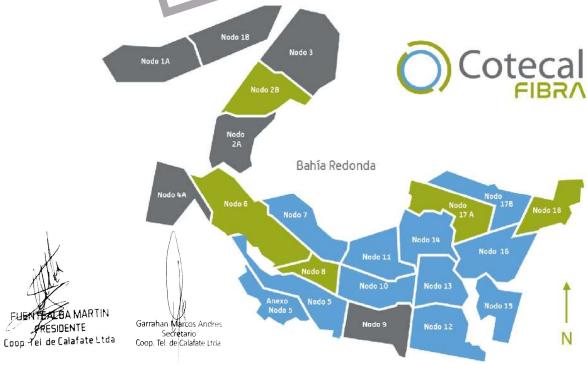
Pero no solo a ellos, ya que también hay que destacar la labor fecunda del Área Comercíal para que aquellos que contaban con servicios a través de tecnología ADSL y WIFLse volcaran a la Fibra Óptica.

A todo lo mencionado hay que sumarle que en la actualidad y con mano de obra y equipamiento propio, estamos en condiciones de atender cualquier emergencia en nuestros tendidos en un lapso de cinco horas o en la misma jornada de acuerdo a la complejidad, cuando en el pasado teníamos que esperar que llegaran profesionales de otras latitudes.

Más del cincuenta por ciento de los Nodos en funcionamiento fueron diseñados y construidos por COTECAL, y eso sin lugar a dudas, facilita el objetivo de cumplimentar aquellos que faltan para cubrir toda la ciudad.

Incluso están en análisis algunas, y con visión de concreción otras conexiones focalizadas en sectores muy alejados de la localidad en los que cada interesado se hace cargo de la obra civil y nuestra Cooperativa de llegar con el tendido de Fibra Óptica.

Para que nuestros Socios tomen cabal noción de la importancia de las obras y tendidos realizados, compartimos el mapa de cobertura del tendido de Fibra Óptica al Hogar actualizado a la fecha.



Además de las inversiones en nuevas iniciativas, la decisión del Consejo de Administración es adquirir aquel equipamiento que nos permita optimizar los servicios que les brindamos a Socios y clientes. En este contexto es importante destacar en el tema seguridad de prestaciones la compra de un Router Fortinet y una APs para mejorar WIFI.

A partir del nuevo vínculo de ARSAT de 5 GB (L2L) con El Chaltén pudimos reubicar en Cota 260 y en Estancia La Querencia el radio enlace que brindaba el servicio para esa localidad cordillerana y por ende, generar un upgrade de suma importancia en la cobertura entre El Calafate y el Glaciar Perito Moreno.

Cabe destacar que debido al incremento del tráfico sumamos otros 4 GB de TMA (TELEFONICA MOVILES ARGENTINA S.A.) por lo que al cierre de este Ejercicio ya contábamos con un total de 10 GB a los que se deben sumar otros 8 GB de ARSAT lo que hace un total de 18 GB y nos asegura la provisión de Internet por doble vía.

Adquirimos una nueva OLT de Huawei para el suministro de Internet por Fibra Óptica como parte del proceso de reconversión de equipamiento, y se instaló el Caché para el servicio de SENSATV como parte de la implementación del nuevo servicio de OTTTV. Con el objetivo de brindar una mejor performance y mayor estabilidad del servicio.

Recordamos que SENSATV es la evolución tecnológica de la TV digital, este nuevo servicio cuenta con más de 190 canales en vivo, y una gran variedad de contenido On Demand, además permite pausar y retroceder hasta 24 horas. Desde el lanzamiento del servicio en septiembre con motivo de nuestro aniversario se encuentra disponible para la contratación en un combo de 100Mb

+ SENSATV, o de manera individual con la opción de agregar los paquetes premium (HBO, Universal+, Fútbol y Adultos) siempre disponible para clientes particulares que cuenten con tecnología de Fibra Óptica.

En la localidad de El Chaltén culminamos con el cerco perimetral de nuestro terreno ubicado junto al Nodo ARSAT donde quedó conectado un multiplexor con shelters que nos da seguridad y la posibilidad de que en ese predio se puedan instalar otras prestadoras a futuro.

Otro aspecto que nos llena de orgullo está relacionado al compromiso de COTECAL con el ambiente a la hora de planificar sus proyectos e











inversiones, y si es en cercanía del Glaciar Perito Moreno, Patrimonio de la Humanidad ubicado en el Parque Nacional Los Glaciares, más aún.

Brindar servicios en ese ámbito requiere de un estudio pormenorizado de qué hacer y cómo hacerlo, mejorar la calidad de coberturas con mínimos de impacto ambiental y en un todo de acuerdo con los requerimientos de la entidad conservacionista, y a la vez pensar en la mejor manera de optimizar y cuidar los recursos económicos de los Socios que administramos.

En el Sitio Glaciar Perito Moreno procedimos a la optimización del sistema de suministro eléctrico, pero vale recordar como empezamos y donde estamos hoy parados.

Al principio se suministraba energía eléctrica a nuestras antenas y las de prestadoras de telefonía celular, a través de una pequeña usina compuesta por un grupo electrógeno a gas propano (GLP) de 33kVA.

Funcionaba 7 horas diarias, por lo que el servicio de telefonía celular sólo estaba disponible dentro de ese horario, las prestadoras no tenían baterías de respaldo para aumentar la disponibilidad luego del corte de la usina.

Se necesitaban cargas de GLP (2300 kg. Aprox.) cada 55 días (promedio), servicios de cambio de aceite y filtros cada 45 días, por lo que el sitio empezó a tornarse poco rentable.

Para aumentar la disponibilidad del servicio de telefonía celular, disminuir costos y reducir el impacto ambiental (sonoro y por emisión de gases), la Cooperativa tomó la decisión de optimizar el funcionamiento en tres etapas:

- 1. Instalación de sistema de rectificadores y banco de baterías.
- 2. Instalación de sistema de reguladores y un parque solar compuesto por 24 paneles de 550W.
- 3. Ampliación del parque solar a 39 paneles de 550W

A continuación, se resumen los objetivos logrados en cada etapa: Las majoras establecidas lograron de forma exitosa los objetivos buscados por la Cooperativa. Desde el punto de vista económico, los costos en combustible y mantenimiento se redujeron en más de cualifaceces.

FUENTE ALBA MARTIN RESIDENTE Coop, Tel de Calafate Ltda

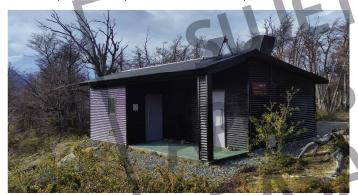


	HORAS DE USINA	DISPONIBILIDAD DEL SERVICIO	PERIODO Entre Cargas De GLP	PERIODO ENTRE Mantenimientos
SOLO USINA	7 HORAS / DÍA	7 HORAS / DÍA	55 DÍAS	45 DÍAS
1ER. ETAPA	5 HORAS / DÍA	9 HORAS / DÍA	60 DÍAS	60 DÍAS
2DA ETAPA	2 HORAS / DÍA	11 HORAS / DÍA	150 DÍAS	180 DÍAS
3ER ETAPA	1,3 HORAS / DÍA	11 HORAS / DÍA	220 DÍAS	230 DÍAS

En el plano ambiental han mermado considerablemente las emisiones de gases y la contaminación sonora.

Por último, es importante destacar el intangible de ser una empresa que trabaja de forma conjunta con corporaciones multinacionales como son CLARO, MOVISTAR y PERSONAL, y que apuesta a las energías limpias en un lugar tan importante y reconocido a nivel mundial, como es el Glaciar Perito Moreno.

Por otra parte, en este período también actualizamos los planes de Internet con la finalidad de mejorar la calidad del servicio de nuestros abonados y sumamos el servicio Wifi PLUS diseñado para proporcionar conectividad confiable en todos los rincones del hogar, exclusivo para clientes particulares con Fibra Óptica.





#### ÁREA COMERCIAL, **BENEFICIOS Y SERVICIOS A NUESTROS SOCIOS**

Además de las habituales prestaciones de servicios, desde COTECAL trabajamos para poder brindarle a nuestros Socios otro tipo de beneficios complementarios, en algunos casos como ya es una constante, promociones específicas motivacionales y en otras ocasiones, convenios con terceros que redunden en ventajas comparativas a sus economías familiares.

En este último sentido podemos señalar con gran satisfacción que se renovó nuestro Club de Socios, al cierre del Ejercicio son más de 118 comercios adheridos que ofrecen variados descuentos en diferentes rubros.

Para conocer más acerca de esta propuesta pueden visitar nuestra web, y redes sociales, allí encontrarán información detallada sobre los alcances y beneficios de cada comercio, empresa o prestador.





Garrahan Marcos Andres Coop. Tel. de Calafate Ltda Coop. Tel. de Calafate Ltda

PRESIDENTE



En estos doce meses hemos realizado múltiples promociones en las conexiones a Fibra Óptica al Hogar y TV (con bonificación de los paquetes HBO y UNIVERSAL+), acciones destinadas a clientes que no contaban con los servicios.

Los resultados fueron muy alentadores tal como se detalló en Generalidades y motivan a continuar por el mismo camino con el objetivo de optimizar el uso de la capacidad técnica instalada.

Zona de Chacras

Barrio Félix Frías

Punta Soberana

El Calafate

300 MB

Comercial Profesional

El Calafate

75 MB

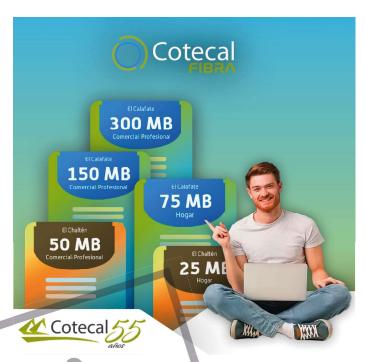
Hogar

Asimismo, se mantienen las tarifas preferenciales en los abonos mensuales para los Socios que cuentan con el servicio de Internet, TV y Telefonía, y otorgamos un 50% de descuento en el costo de las llamadas a dos números de larga distancia nacional a número fijo o celular mediante el programa "Número Preferido".

Con la finalidad de incrementar nuestra calidad de atención, continuamos con las consultas digitales a través de una línea exclusiva de WhatsApp para diferentes gestiones comerciales cuyo número es +5492966740900.

Contratar de manera digital también otorga beneficios ya que los

FUENTEALBA MARTIN ARESIDENTE Coop. Tel. de Calafate Ltda



interesados en utilizar esta metodología reciben bonificaciones del 15% en sus abonos mensuales, en los dos primeros meses.

El aniversario de COTECAL es un momento clave para la implementación de sorteos entre los Socios, en esta oportunidad se trató de 30 Bonificaciones de sus facturas telefónicas por 3 meses y un TV Samsung HDU de 55 pulgadas.



Facilitamos en reiteradas ocasiones el Tiempo Compartido (APARTUR) que dispone COTECAL en Capital Federal con 9 semanas al año de utilización para casos de emergencias de salud, y es importante destacar la plena vigencia a un costo diferenciado en el servicio de sepelio para el grupo familiar primario adherido por el Socio.

# EN LA COMUNIDAD / DONACIONES

Continuamos con el apoyo y acompañamiento a las diversas instituciones, deportistas y entidades que oportunamente solicitaron colaboración y cuyos objetivos confluyen con los valores y principios de nuestra Cooperativa.

A lo largo de este Ejercicio, el Consejo de Administración destinó una suma superior al millón de pesos en concepto de ayuda solidaria.

#### FAZ ORGANIZATIVA, ADMINISTRACIÓN, CAPACITACIÓN Y ACCIONES

Para optimizar el vínculo del Socio con su representante ante el Consejo de Administración se incorporó una línea exclusiva para el Síndico. Esto mejoró categóricamente la interacción y se acortaron los plazos de resolución de temas.

En este Ejercicio fueron muchas y variadas las instancias de formación y actualización llevadas a cabo por el personal de COTECAL, a saber:

Junio 2023

# CURSO: " MEJORAS EN GRUPO ELECTROGENO, TRANSFERENCIA Y T.P."

Personal del Área de Operaciones participó de esta capacitación dictada por el Ingeniero Gastón Segura en el grupo Electrógeno de Comandante Espora.

#### CURSO BÁSICO DE REDES NSCBR.

Desde el 26 al 28 parte del personal de Plantel Exterior realizó este curso de 4 horas diarias en la modalidad on line con la empresa Academy Xperts.

Julio 2023

#### PRESENTACIÓN INFORMES SOCIO ECONÓMICO

El Jefe del Área de Legales Esteban Ariztizábal efectuó este curso online organizado por Lazos Cooperativos. Dicha capacitación se dio en marco de la actualización de la resolución 189/21. Temario: Resolución 189/21.Contenido. Resoluciones derogadas. Dimensiones. Distinciones en las presentaciones según tipo de entidad. Sistema de carga. Formularios de origen a presentar. Complementación Formularios. Valor agregado Cooperativo y Mutual.

### VENCIMIENTOS. CHARLA INSTRUCTIVA SOBRE MANTENIMIENTO DE UPS Y BATERIAS

Fue dictada por el proveedor Martin Gómez para el Área de Operaciones con asistencia del responsable de Mantenimiento Rubén Núñez y Daniel Vallejos, junto al jefe del Área Braian Insaurralde y Francisco Cárdenas del sector Plantel Exterior. Agosto 2023

### INTRODUCCION Y REFUERZO DE FTTH, ADSL, TELEFONIA Y WIFI – CAPACITACION INTERNA

A cargo del jefe del área de Técnica Javier Montesino y destinada al Área de Operaciones, sector Plantel Exterior, para reforzar conocimientos de las distintas tecnologías.

Septiembre 2023

### IMPLEMENTACION SENSA Y NUEVOS PLANES DE FTTH – CAPACITACION INTERNA

La responsable de Atención al Cliente Paola Palma del Área Comercial, el jefe del Área Técnica Javier Montesino, y el responsable del del mismo sector Marcelo Hubeaut, se explayaron sobre la implementación de SENSATV y de los nuevos planes de FTTH, dirigido al Área Comercial y parte del Área Operaciones sector Plantel Exterior

## MARKETING DIGITAL. IDEAS PARA VENDER MEJOR CON REDES SOCIALES Y ANUNCIOS EN INSTAGRAM Y FACEBOOK

La empleada Valeria Zupic del Área Comercial, realizo en line estos dos cursos ofrecidos por la Cámara de Comercio de Gallefate.

FUENTEALBA MARTIN
RESIDENTE
Coop. Tel. de Calafate Ltda

### CHARLA SOBRE CONCEPTOS BASICOS DE REDES INALAMBRICAS – CAPACITACION INTERNA

Estuvo a cargo del Supervisor de Plantel Exterior Mariano Barboza dirigida al Área Comercial sobre Redes 2.4 GHZ y 5.6 GHZ. Noviembre 2023

#### CONOCIMIENTOS DE PLANTEL EXTERIOR – CAPACITACION INTERNA

El Supervisor de Plantel Exterior Mariano Barboza, dicta capacitaciones y charlas para el personal de su Área, con la finalidad de reforzar conocimientos de sus tareas, con examen para evaluarlos y ver quien necesita acrecentar sus habilidades técnicas.

Diciembre 2023

#### **CLIMA LABORAL**

Durante el mes de noviembre la Dra. Cecilia Argañaraz realizó una encuesta sobre Clima Laboral a todo el personal de COTECAL y el 14 de diciembre desarrolló la capacitación sobre Mobbing Laboral y Análisis de la Encuesta.

Marzo 2024

### OPTIMIZACIÓN DEL SUMINISTRO DE ENERGIA ELECTRICA — SITIO GLACIAR

El ingeniero Gastón Segura dictó esta capacitación de la que participaron el responsable de Mantenimiento Rubén Núñez y Daniel

Vallejos en conjunto con el Coordinador General, Alfredo Melcon.

### OBRAS SOCIALES — RÉGIMEN GENERAL. MODIFICACIONES INTRODUCIDAS POR EL DNU 70/2023.

Celeste Demalde, responsable de Administración de Personal del Área de Recursos Humanos, realizó dicha capacitación, dictada por Arizmendi (Soluciones integrales de Recursos Humanos).

Mauo 2024

#### TECNICAS DE R.C.P. Y USO DE D.E.A.

Se llevó a cabo en el comedor de personal para reforzar los conocimientos adquiridos en otra instancia similar. El disertante fue el Doctor Rodrigo Sabio.

Es de destacar también en pos de la actualización permanente y planificación futura la presencia de Martín Fuentealba Presidente del Consejo de Administrado de COTECAL, Javier Montesino Jefe del Área Técnica y Cecilia Rubianes Jefe del Área Comercial, en el encuentro anual Cono Sur NPLAY 2024 realizado en la ciudad de Córdoba Capital, reunión que busca generar instancias de Networking y debate de los nuevos mercados.

También asistimos al evento internacional INTERNET DAY, Evento realizado en el mes de mayo en la ciudad de Buenos Aires, en esta oportunidad asistieron: El Supervisor de Plantel Exterior Mariano Barboza, personal del Área Técnica Elvio Olivera y Dalmiro Cava Pro Secretario en representación del Consejo de Administración de COTECAL.

# RELACIONES INTERINSTITUCIONALES

En este Ejercicio finalmente, y merced a la buena predisposición de las partes, se pudo refrendar con el Presidente y Directorio de Servicios Públicos Sociedad del Estado un acuerdo de uso de infraestructura y equipamiento en El Calafate, El Chaltén y Tres Lagos

Esta mirada común de ambas instituciones tiene al menos dos claros beneficios, uno económico y otro ecológico y ambiental, ya que se reduce significativamente la incorporación de postes en los ejidos urbanos contribuyendo a la disminución de la contaminación visual y por otra parte se achica el gasto, además el uso mancomunado de equipamiento en casos de necesidad, potencia los valores cooperativos entre ambas instituciones.

En el marco de los acuerdos refrendados oportunamente con el municipio local se continuó con la provisión de conectividad en diferentes ámbitos y actividades: carreras organizadas en el autódromo local, nos sumamos nuevamente al Rally de Los Glaciares participamos activamente de la Fiesta del Lago 2024

brindando conectividad para la transmisión de los distintos eventos y nos sumamos con nuestra Oficina Móvil COTECAL a la Peatonal Cultural (promocionando el servicio de SENSATV) y como lo hemos efectuado en ocasiones anteriores, a quienes contrataron la promoción en nuestro Stand les entregamos obsequios de nuestra Cooperativa.







# COTECAL EN LA COMUNIDAD

En el mes de agosto se lleva a cabo, el evento Mundial de Nado en Aguas Abiertas, donde COTECAL, brindo la conectividad para la transmisión del mismo.

Como es habitual, el 21 de septiembre se realizo la entrega de plantines en la oficina comercial de COTECAL de EL Calafate. Cada 19 de octubre se conmemora el Día Mundial de la ucha contra el Cáncer de Mama, y desde COTECAL nos sumamos a las campañas

> FUENTEALBA MARTIN RESIDENTE Coop. Tel. de Calafate Ltda

de concientización y durante todo ese mes entregamos folletería informativa como así también nuestras oficinas comerciales de El Calafate y El Chaltén se ambientaron acorde a la fecha.

En el mes de diciembre en reconocimiento a la excelencia, dedicación y esfuerzo de los estudiantes premiamos a los abanderados salientes que egresaron de las instituciones educativas de las localidades de El Calafate y El Chaltén.

Asimismo, en una acción destinada al ámbito interno, nos sumamos a la campaña Ponete al día #CadaVacunaCuenta, agradecemos al personal del Hospital de Alta Complejidad SAMIC, que se acercó a la entidad para completar nuestro calendario de vacunación.





#### CONSIDERACIONES FINALES

Como han podido apreciar, los compromisos asumidos durante el Ejercicio anterior se fueron plasmando en la gestión anual puesta a consideración de los Socios.

Ratificamos el rumbo iniciado hace pocos años de dotar de cobertura mediante Fibra Óptica al 100 por ciento de la localidad, en los próximos doce meses nos abocaremos a cubrir con esta tecnología los sectores que faltan: Zona industrial, en nuevos loteos del Barrio Terrazas de Manantiales, Punta Soberana y Jardines de El Calafate. Queremos destacar que todas las obras realizadas en este Ejercicio y las planificadas para el próximo se financian con fondos y mano de obra de COTECAL, otro motivo de orgullo por entender que se están administrando de manera eficiente y productiva para los Socios.

Es política activa de esta Cooperativa el escuchar a todos los que se acercan a la entidad para plantear sugerencias, aportes y críticas porque estas nos ayudan a mejorar, y en ese camino nos comprometemos a avanzar en la profundización de soportes a los servicios que prestamos, generando nuevas vías de trabajo para la solución de problemas.

# **EVOLUCIÓN** FINANCIERA

La Cooperativa mantiene un Capital de Trabajo al cierre del 31 de mayo de 2024 positivo, que corresponde a la suma de \$1.332.519.106 y su variación en moneda homogénea, respecto del ejercicio anterior fue negativa en (\$438.689.963), debido a los efectos inflacionarios, que desembocan en una pérdida de valor en el poder adquisitivo y en la utilización de fondos que estaban afectados a plazos fijos y fondos de inversión, para continuar con las inversiones en bienes de uso. –

# ACTIVIDADES ECONÓMICAS EVOLUCIÓN

Principales Indices	31/5/2024	31/5/2023
Solvencia	17,44	11,43
Liquidez general o corriente	5,80	4,61
Endeudamiento patrimonial	0,06	0,10
Liquidez inmediata o prueba ácida	4,99	4,36
Inmovilización del capital	0,67	0,60

**Solvencia:** El objetivo del indicador es evaluar la capacidad de la cooperativa para enfrentar sus deudas, utilizando únicamente sus propios activos. Pese a la desvalorización de estos últimos respecto al ejercicio anterior, el indicador continúa siendo mayor a uno, por lo tanto, demuestra que la cooperativa sigue financiándose principalmente de recursos propios, y con mayor relevancia respecto al ejercicio anterior, debido a la disminución en sus pasivos al cierre del presente ejercicio.

**Liquidez general o corriente:** El objetivo del indicador es medir el resultado de la empresa para cubrir oportunamente sus

compromisos de corto plazo. Muestra la disponibilidad financiera corriente de la empresa por cada peso de deuda. El resultado mayor a uno, indica que la cooperativa, no tiene dificultades para atender sus obligaciones a corto plazo. Y como mencionamos anteriormente al disminuir sus pasivos se registra un incremento de liquidez respecto al ejercicio anterior.

**Endeudamiento patrimonial:** El objetivo de este indicador es calcular la relación entre la financiación aportada por los terceros (acreedores) y la aportada por los socios de Cotecal. Además, este coeficiente es utilizado para estimar el nivel de apalancamiento financiero el cual es relativamente bajo, y al disminuir las obligaciones al cierre del ejercicio, el coeficiente es menor al ejercicio anterior.

**Liquidez inmediata o prueba ácida:** El objetivo de este indicador, es medir la capacidad de los activos de mayor liquidez como son: Caja, Bancos, Inversiones transitorias y Créditos por Ventas a corto plazo, para cubrir el pasivo exigible en los próximos doce meses. Al igual que los primeros indicadores, la cooperativa no presenta dificultades para hacer frente a dichas obligaciones.

Inmovilización del capital: Este indicador refleja el grado de inversión en activos fijos que tiene la cooperativa frente al total del activo. En esta oportunidad hubo un pequeño aumento respecto al ejercicio anterior, por la continuidad de inversiones. El resultado de este indicador, se encuentra dentro de los niveles normales o adecuados, teniendo en cuenta que la cooperativa se encuentra dentro de los parámetros de empresas industriales y/o de servicios. Movimiento de asociados: Durante el presente ejercicio los asociados ascendieron a un total de 4540, las altas fueron de 673 y

las bajas 158, al ejercicio anterior totalizaban 4025.

El resultado del ejercicio ajustado conforme la normativa explicada en Nota 3 de los presentes Esados Contables, es perdida en \$(556.637.589) originada principalmente en operaciones con asociados negativa en \$(205.174.683) y con no asociados negativa en \$(351.462.906).-

A continuación, se detalla la afectación de la Reserva Especial del Art.42 conforme a ley:

# TRATAMIENTO DEL RESULTADO DEL EJERCICIO

El resultado del ejercicio ajustado conforme la normativa explicada en Nota 3 de los presentes Estados Contables, es perdida en \$ (556.637.589) originada principalmente en operaciones con asociados negativa en \$(205.174.683) y con no asociados negativa en \$(351.462.906).-

A continuación, se detalla la afectación de la Reserva Especial del Art.42 conforme a leu:

#### **BALANCE N° 54 AL 31.05.2024**

#### **INFORMACION PARA MEMORIA**

#### COMPOSICION FINAL DE LA RESERVA ESPECIAL DEL ART 42.

SALDO INICIAL	1.902.855.896
(+) AFECTACION ASAMBLEA RESULTADO EJERCICIO 31.05.2023	17.344.420
SUBTOTAL RESERVA ESPECIAL ART. 42	1.920.200.316
(-) ABSORCION CON ASOCIADOS EJERCICIO 31.05.2024	(205.174.683)
(-) ABSORCION CON NO ASOCIADOS EJERCICIO 31.05/2024	(351.462.906)
TOTAL RESERVA ESPECIAL ART. 42 - POST-ASAMBLEA	1.363.562.727
MIV -	

RESIDENTE
Coop. Tel. de Calafate Ltda



Estés donde estés, siempre comunicado.





FUENTEAL BA MARTIN PRESIDENTE

